





CONTACT

 Marckolsheim (67)
Mobile dans le Bas-Rhin

 06 45 56 09 82

 dav.muller88@hotmail.fr



POINTS FORTS

- ✓ 13 ans d'expérience en vente & relation client
- ✓ Entrepreneur depuis 2020
- ✓ Sens du service et satisfaction client
- ✓ Autonome, organisé et impliqué
- ✓ Passionné par l'automobile et l'univers moto
- ✓ Mobile et adaptable

COMPÉTENCES

- Relation et satisfaction client
- Conseil personnalisé
- Développement commercial
- Représentation de marque
- Animation commerciale
- Communication
- Organisation
- Autonomie
- Maîtrise des outils informatiques

PERMIS

-  Permis B
-  Permis A

CENTRES D'INTÉRÊT



Automobile



Motocyclisme



Musique



Nouvelles technologies

DAVID MULLER

CONSEILLER COMMERCIAL

13 ANS D'EXPÉRIENCE EN VENTE & RELATION CLIENT

“ Commercial de terrain depuis plus de 13 ans, j'ai construit mon parcours autour de la **relation client**, de la **représentation de marques** et du **développement commercial**. Entrepreneur depuis 2020, j'ai développé une forte autonomie, un excellent **sens du service** et le **goût du challenge**. Passionné par l'**automobile** et l'**univers moto**, je souhaite aujourd'hui mettre ces compétences au service d'une **entreprise exigeante** où l'**expérience client** est au cœur des priorités.



EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE

ENTREPRENEUR INDÉPENDANT

Depuis sept. 2020

Conseil & Animation commerciale

- Création et développement d'une activité indépendante spécialisée dans l'animation commerciale.
- Représentation de nombreuses marques nationales lors d'opérations commerciales (GMS, retail, salons, événements professionnels).
- Conseil, démonstration et mise en valeur des produits auprès du grand public.
- Développement des ventes et fidélisation de la clientèle.
- Organisation et gestion des prestations de A à Z (planification, logistique, administratif, reporting).

ANIMATEUR COMMERCIAL

Janv. 2011 – Août 2020

- Réalisation de nombreuses animations commerciales dans toute la France pour différentes marques et enseignes.
- Promotion et démonstration de produits auprès des clients.
- Conseil personnalisé et accompagnement des clients dans leurs choix.
- Développement des ventes et atteinte des objectifs fixés.
- Représentation d'enseignes nationales dans divers univers produits.

VENDEUR MULTIMÉDIA

Sept. 2015 – Déc. 2015

- Accueil et conseil des clients.
- Vente de produits multimédia et accessoires.
- Réception des marchandises et contrôle des livraisons.
- Mise en rayon et merchandising.
- Assistance et dépannage de premier niveau.

EMPLOYÉ POLYVALENT – GRANDE DISTRIBUTION

Août 2014 – Oct. 2014

- Réassort et mise en avant des produits en rayon.
- Maintien de la propreté et de l'attractivité du rayon.
- Agent de maintenance et polyvalence sur différents postes.



Convaincu qu'une vente réussie commence toujours par une relation de confiance.



Madame, Monsieur,

Professionnel de la vente et de la relation client depuis plus de treize ans, je souhaite aujourd'hui rejoindre Harley-Davidson, une marque que j'apprécie depuis de nombreuses années et dont je partage pleinement l'esprit.

Ayant moi-même possédé une Harley-Davidson, je sais que cette marque représente bien plus qu'une moto. Elle incarne une identité, une communauté et une manière de vivre la route. C'est précisément cette authenticité qui me donne envie de mettre mon expérience commerciale au service de votre concession.

Tout au long de mon parcours, j'ai développé le goût du contact humain, de l'écoute et du conseil personnalisé. J'aime créer une relation de confiance avec chaque client, comprendre son projet et l'accompagner jusqu'à ce qu'il trouve le véhicule qui lui correspond réellement.

Dynamique, autonome et impliqué, je prends autant de plaisir à atteindre des objectifs commerciaux qu'à offrir une expérience client de qualité. Représenter Harley-Davidson serait pour moi l'occasion d'allier mon expérience de la vente à une marque dont j'admire sincèrement les valeurs, l'histoire et l'univers.

Je serais heureux de pouvoir vous rencontrer afin d'échanger sur ma motivation et sur la manière dont je pourrais contribuer au développement de votre concession.

Je vous prie d'agréer, Madame, Monsieur, l'expression de mes salutations distinguées.

David Muller